

## 恒丰银行苏州分行社会招聘岗位情况表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	苏州分行	对公营销团队负责人	销售类	若干	苏州市 (含县级市)	(1) 组建对公营销团队, 制定经营目标计划、措施。 (2) 组织开展对公客户营销工作, 采取有效措施, 确保完成经营目标。 (3) 做好内部管理、人员培训工作, 调动员工积极性和创造性, 提高对公客户经理的业务素质和营销能力。 (4) 组织本部门做好客户情况调查、客户资源维护等工作。 (5) 组织市场营销活动, 为客户提供交流的平台, 有效推进营销业务的发展。	(1) 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 具有3年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 熟悉经济金融政策及法律法规, 熟悉各类银行业务、产品及相关流程。 (4) 拥有较为丰富的本地市场资源, 具有较强的市场开拓、管理协调和风险控制能力, 业务拓展渠道丰富和团队建设能力较强者优先。 (5) 特别优秀人员或具有丰富社会资源人员可适当放宽条件限制。
2	苏州分行	对公客户经理岗	销售类	若干	苏州市 (含县级市)	(1) 负责开展客户信息收集、整理和分析, 实施分行业务发展战略和营销策略。 (2) 负责开展客户的营销, 拓展并维护良好的客户关系。 (3) 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息, 以及其他各种金融产品与服务的综合营销。 (4) 负责办理职责权限范围内的其他业务。	(1) 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 熟悉银行各项公司产品和当地市场环境。 (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 具有较强的工作责任心和团队协作精神, 有客户资源者优先。 (5) 特别优秀人员或具有丰富社会资源人员可适当放宽条件限制。
3	苏州分行	零售客户经理岗	销售类	若干	苏州市 (含县级市)	(1) 直接服务于个人客户并承担相关业务的拓展, 包括个人负债类产品、个人资产类产品和个人中间业务类产品。 (2) 负责建立并维护客户关系, 组织实施营销活动, 做好个人住房按揭贷款等业务的尽职调查、业务落地、内部协调、贷后管理和客户续约等工作。 (3) 负责办理职责权限范围内的其他业务。	(1) 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 熟悉银行各项零售产品和当地市场环境。 (4) 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力, 掌握一定的会计和财务知识, 有客户资源者优先。 (5) 特别优秀人员或具有开发商、楼盘、二手房渠道资源人员可适当放宽条件限制。
4	苏州分行	普惠客户经理岗	销售类	若干	苏州市 (含县级市)	(1) 负责普惠金融业务市场营销与拓展。 (2) 负责对小微企业、个体工商户、一般自然人进行信贷调查、分析、评估与风控, 开展普惠金融信贷投放工作。 (3) 负责办理职责权限范围内的其他业务。	(1) 40周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 熟悉银行各项普惠产品和当地市场环境。 (4) 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力, 掌握一定的会计和财务知识, 有客户资源者优先。 (5) 特别优秀人员或具有丰富社会资源人员可适当放宽条件限制。
5	苏州分行	综合柜员岗	技能类	若干	苏州市 (含县级市)	(1) 负责受理客户业务办理申请, 正确、高效地处理各项业务。 (2) 负责按要求处理错账、挂账等特殊交易, 配合做好查询、冻结、扣划等业务, 积极配合各项内外部检查。 (3) 负责按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。 (4) 营业期间, 按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。 (5) 负责办理职责权限范围内的其他业务。	(1) 35周岁(含)以下, 大学本科(含)以上学历。 (2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 形象气质佳, 具有良好的语言表达能力和沟通能力。 (4) 具有较强的工作责任心和团队协作精神。 (5) 具备银行业从业资格证书、会计从业资格证书、反洗钱从业资格证书以及反假货币上岗资格证书者优先。

备注: 年龄、工作年限、学历等计算时间为报名截止时间。