

恒丰银行成都分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	成都分行	个人信贷部 个贷客户经理岗	销售类	若干	成都市	(1) 按照总、分行经营目标, 积极拓展市场, 寻找客户, 完成职责范围内的业绩目标; (2) 负责对受理的贷款业务进行申请受理、贷前调查工作, 对受理、调查的贷款业务的合法性、合理性、真实性和完整性负责; (3) 负责贷款的发放与收回并按期收回利息; (4) 负责对客户进行贷后管理及不良贷款、应收利息、信贷退出的落实和清收; (5) 完成领导交办的其他工作。	(1) 学历: 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上; (2) 年龄: 40周岁(含)以下; (3) 相关岗位工作年限2年(含)以上, 具有国有银行、股份制商业银行、上市银行、城市商业银行或非银行金融机构工作经历; (4) 具有较强的市场开拓能力和营销能力, 具有较强的工作责任心和团队协作精神, 具有丰富的客户资源。 (5) 特别优秀者条件可适当放宽。
2	成都分行	普惠客户经理岗	销售类	若干	成都市、 乐山市、 达州市、 南充市、 自贡市	(1) 负责外拓营销客户, 开展客户资信调查及资产保全工作等; (2) 做好客户尽职调查, 合理评估客户的还款意愿和还款能力, 控制信用风险; (3) 维护客户关系, 不断深入挖掘客户价值, 防止客户流失; (4) 严格执行业务流程和管理办法, 控制操作风险, 保证业务运作符合监管政策、法规; (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 学历: 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上; (2) 年龄: 40周岁(含)以下; (3) 相关岗位工作年限2年(含)以上, 具有国有银行、股份制商业银行、上市银行、城市商业银行或非银行金融机构工作经历; (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 具有较强的工作责任心和团队协作精神, 具有丰富的客户资源; (5) 特别优秀者条件可适当放宽。
3	成都分行	对公客户经理岗	销售类	若干	成都市、 乐山市、 达州市、 南充市、 自贡市	(1) 负责开展客户营销活动, 分析和发现客户需求, 实现恒丰银行金融产品的销售, 落实营销任务指标; (2) 负责制定营销方案及综合金融服务方案, 为客户提供优质、高效的服务; (3) 负责存量客户关系的维护与管理工作, 定期拜访、联络客户, 提高客户对恒丰银行的忠诚度和综合贡献度; (4) 负责执行业务相关政策制度及业务操作流程, 积极防范各类风险, 确保客户和恒丰银行的资产安全; (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 学历: 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上; (2) 年龄: 40周岁(含)以下; (3) 相关岗位工作年限2年(含)以上, 或经济、金融、管理相关专业毕业; (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 具有较强的工作责任心和团队协作精神, 具有丰富的客户资源; (5) 特别优秀者条件可适当放宽。
4	成都分行	零售客户经理岗	销售类	若干	成都市、 乐山市、 达州市、 南充市、 自贡市	(1) 负责完成各类零售业务与产品的营销任务与业务目标; (2) 负责零售客户的拓展与维护, 包括新客户的营销拓展、存量客户的服务维护与业务提升; (3) 负责收集零售客户信息, 登记保管客户资料, 完善客户信息档案, 做好客户管理与营销信息收集、分析与反馈; (4) 负责开展各种形式的营销活动与宣传活动; (5) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 学历: 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上; (2) 年龄: 40周岁(含)以下; (3) 相关岗位工作年限2年(含)以上, 或经济、金融、管理相关专业毕业; (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 具有较强的工作责任心和团队协作精神, 具有丰富的客户资源; (5) 具有银行业从业人员职业资格考试(个人理财或个人贷款)、AFP/CFP等证书及证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先; (6) 特别优秀者条件可适当放宽。

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
5	成都分行	产品销售经理岗	销售类	若干	成都市、乐山市、达州市	<p>(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户，提升个人客户资产规模；</p> <p>(2) 重点负责本网点黄金级以下层级客户的营销触达与维护提升，包括但不限于资产配置、产品销售、产品到期提前提示、节日祝福等；</p> <p>(3) 负责策划和实施营销方案，组织黄金级以下层级客户或潜力客户的营销沙龙活动，充分挖掘潜力客户，促进中高端客户在我行的资产规模持续增长；</p> <p>(4) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料，严禁以任何形式外传客户敏感信息的电子、纸质资料；</p> <p>(5) 做好厅堂服务及风险防控工作，识别有价值客户，做好厅堂营销；</p> <p>(6) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 学历：大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上；</p> <p>(2) 年龄：40周岁（含）以下；</p> <p>(3) 相关岗位工作年限2年（含）以上，具有国有银行、股份制商业银行、上市银行、城市商业银行或非银行金融机构工作经历；</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神；</p> <p>(5) 具有银行业从业人员职业资格考试（个人理财或个人贷款）、AFP/CFP等证书及证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先；</p> <p>(6) 特别优秀者条件可适当放宽。</p>
6	成都分行	理财经理岗	销售类	若干	成都市、乐山市	<p>(1) 负责理财产品销售，包括销售专区管理，宣传销售文本管理，对客户风险承受能力进行评估，根据客户风险承受能力评估的等级和产品的等级建立对应关系进行匹配，对产品销售过程进行录音录像，通过电话银行向个人客户销售产品等；</p> <p>(2) 负责资管产品、保险产品、基金产品等产品的代理销售，及品牌金买卖等业务，包括根据客户风险承受能力向客户推介产品，定期披露产品情况，存续期管理等。</p>	<p>(1) 学历：大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上；</p> <p>(2) 年龄：40周岁（含）以下；</p> <p>(3) 相关岗位工作年限2年（含）以上，具有国有银行、股份制商业银行、上市银行、城市商业银行或非银行金融机构工作经历；</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力和营销能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神；</p> <p>(5) 具有银行业从业人员职业资格考试（个人理财或个人贷款）、AFP/CFP等证书及证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先；</p> <p>(6) 特别优秀者条件可适当放宽。</p>